

Organizzazione proponente	To Be Srl
Titolo della Proposta	Light Revolution: Sistemi LiFi e illuminazione a valore aggiunto per Corporate/PA
Tipologia	PMI Innovativa
Settore di attività	ICT - Lighting
Sede operativa	Latina
Anno di costituzione	2016
Forma giuridica	Srl
Obiettivo della partecipazione	<p>To Be Srl è una PMI innovativa italiana leader nel campo dell'illuminazione a valore aggiunto, dove la luce non serve più soltanto ad illuminare uno spazio ma è in grado di abilitare servizi di trasmissione dati via luce LED (LiFi e VLC) con applicazioni sia indoor che outdoor tanto nel settore pubblico (beni culturali, sanità, comuni, difesa) quanto in quello privato (Smart Building, uffici corporate). To Be è in grado di soddisfare eGli obiettivi della partecipazione sono due:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) trovare nuovi partner strategici e commerciali 2) trovare nuovi possibili clienti su target corporate e PA.
Referente	Francesco Paolo Russo
Ruolo operativo	CEO
Descrizione	<p>To Be si trova nella sua fase di scale-up, un momento di crescita significativo. Recentemente ha raccolto capitali per oltre 1M per accelerare la sua crescita. Siamo convinti che la partecipazione all'edizione di Jazz'Inn di Merano fornirebbe un supporto utile sia per stimolare nuove opportunità che per orientare gli investimenti della nostra azienda.</p>
Sostenibilità della proposta	<p>La proposta di valore di To Be consiste nel fornire nuove e moderne soluzioni di illuminazione a valore aggiunto, dove la luce diventa un'infrastruttura resiliente, efficiente e sostenibile, in grado di abilitare servizi che rendono gli ambienti sia pubblici che privati (aziendali) più</p>

innovativi ed inclusivi. Possiamo garantire i massimi standard di sostenibilità della filiera in quanto i nostri fornitori godono delle più importanti certificazioni di sostenibilità su tutti i prodotti ed in processi produttivi.

Definire lo stato del progetto

In corso

Risultati

To Be è stata fondata nel 2016 come startup innovativa, dopo i primi 4 anni di attività è riuscita a standardizzare le sue soluzioni grazie anche al consolidamento di partenariati industriali importanti come quello ottenuto con Signify (Ex Philips Lighting). Oggi ha referenze di primo livello in ambito corporate e PA, con primati ottenuti a livello mondiale in termini di realizzazione di progetti e sviluppo di soluzioni LiFi. In questi ultimi mesi To Be ha concluso il suo primo seed round raccogliendo capitali da investitori istituzionali e privati di primo piano.

Investimenti

Il progetto è stato finanziato inizialmente con risorse proprie generate dal fatturato dei primi servizi sviluppati. A marzo 2024 To Be ha raccolto 1M di euro da investitori, risorse che sta impiegando principalmente per ampliare il suo capitale umano, creare un canale di partner strategici e commerciali ed accelerare gli sviluppi dei servizi della piattaforma LiFi Zone.

Descrizione

Strategiche, Commerciali

Strumenti agevolativi d'interesse

Programmi PNRR, Partenariati Pubblico Privato